

Herausfordernde Aufgaben in einem innovativen Umfeld!

Wir sind ein inhabergeführtes IT- und Dienstleistungsunternehmen, das seit 1998 erfolgreich am Markt ist. Mit unserem interdisziplinären Team von rund 36 Kolleg:innen entwickeln wir eine zertifizierte SaaS-Lösung für betriebliche Altersvorsorge (bAV) und Entgeltabrechnung. Neben unserer Software bieten wir auch umfassende Outsourcing-Dienstleistungen in diesen Bereichen an. Um unser Wachstum langfristig zu sichern, suchen wir eine Persönlichkeit, die strategische Weitsicht mit Tatkraft verbindet – jemand, der neue Geschäftsmodelle, Businesspläne und Vertragsstrukturen aktiv gestaltet und unser Unternehmen entscheidend mit voranbringt.

Unser Standort ist Langenfeld (Rheinland), hier suchen wir ab sofort eine/n

Corporate Development Manager/in (m/w/d)

Deine Hauptaufgaben:

Strategische Geschäftsentwicklung

- Entwicklung, Bewertung und Umsetzung neuer Geschäftsmodelle
- Erstellung und Pflege von Businessplänen inkl. Markt-, Wettbewerbs- und Finanzanalysen
- Ableitung strategischer Initiativen aus Unternehmenszielen und Trends im IT- und Dienstleistungsmarkt

Vertrags- & Partnermanagement

- Konzeption, Ausgestaltung und Verhandlung von Geschäftsbesorgungsverträgen mit internen Organisationen und Partnern
- Sicherstellung von Vertrags-Compliance und wirtschaftlicher Attraktivität

Projekt- und Stakeholder-Management

- Steuerung und Umsetzung strategischer Projekte in Zusammenarbeit mit Fachbereichen
- Enge Abstimmung mit Geschäftsführung, Vertrieb, Service-Organisationen und externen Partnern
- KPI-Tracking und Reporting an das Management

Markt- und Innovationsmonitoring

- Identifikation neuer Geschäftsfelder, Trends und Partnerschaften
- Durchführung von Benchmark-Analysen und Szenario-Planungen

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, (Wirtschafts-)Informatik oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Corporate Development, Business Development, Strategieberatung oder Transaction Advisory (idealerweise in IT-/Dienstleistungsumfeld)

Entgelt und Rente AG, Postfach 12 14, 40737 Langenfeld Telefon: 02173/ 93 77 8 – 90, www.er-ag.de

- Fundierte Erfahrung in Businessplan-Erstellung, Finanzmodellierung und Vertragsgestaltung
- Sicheres Verständnis von IT-Services, Managed Services oder digitalen Geschäftsmodellen
- Ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch
- Hohe Kommunikationsstärke, Präsentationssicherheit und Umsetzungsorientierung

Unser Angebot:

- Spannende Projekte mit direkter strategischer Relevanz für das Unternehmen
- Gestaltungsspielraum für eigene Ideen und Konzepte
- Ein dynamisches und kollegiales Team mit flachen Hierarchien
- Attraktives Gehaltspaket inkl. Bonusregelung
- Flexible Arbeitszeiten und hybrides Arbeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten im Bereich Strategie, Vertragsrecht und IT-Produktwissen
- Moderne Arbeitsumgebung mit motiviertem Team
- Betriebliche Altersversorgung
- Offene Kommunikation

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung als zusammengefasste PDF-Datei an: karriere@er-ag.de